

A chi si rivolge SiStudio Digital è un percorso di alta formazione per titolari e soci di studi dentistici e per le "prime linee".

Struttura del percorso

2 giorni al mese (venerdì e sabato) per 3 mesi. Le giornate di formazione saranno erogate in modalità on-line (su piattaforma zoom), dalle 9,30 alle 18,00.

Sessioni di lavoro

9,30 – 11,00; 11,30 – 13,00;
14,30 – 16,00; 16,30 – 18,00

L'evento aprirà alle 9,00; alle 9,15 verrà effettuata un'introduzione all'utilizzo di zoom



ISCRIZIONI E INFORMAZIONI

Utilizza il QR-CODE qui a fianco, accedete al link sottostante o invia una mail a: develo@astidental.com



<https://www.bquadro.it/pagine/develo-corso-sistudio.html>

**CON FORMULA
SODDISFATTI O RIMBORSATI!***

**SOLO
2.997€**

+IVA
Un prezzo unico
per tutto il tuo
team!



* Richiedere modalità e applicabilità all'atto dell'iscrizione

Michele Rossini

Odontoiatra ed esperto in educazione d'impresa in odontoiatria



Michele Rossini ha conseguito la laurea in Odontoiatria e Protesi Dentaria presso l'Università di Milano. Ha frequentato corsi di specializzazione in gnatologia e disturbi dell'ATM, in terapia del dolore oro-facciale, in protesi estetica. Dal 2005 si occupa di organizzazione e gestione dei sistemi aziendali finalizzati all'erogazione di servizi alla persona nello studio odontoiatrico. Dal 2009 inizia a lavorare con le tecnologie digitali con speciale riferimento alla scansione intraorale e alla produzione con sistemi CAD/CAM, realizzando il primo studio dentistico totalmente digitale. È consulente presso alcune delle più grandi aziende.



Paolo Torregrossa

Imprenditore, business coach ed educatore d'impresa in odontoiatria

Specializzato in business leadership, coaching per chi fa impresa e comunicazione ha studiato dai massimi esperti mondiali. Ha insegnato marketing presso la facoltà di Economia dell'Università degli Studi di Brescia ed ha lavorato in ambiti nazionali ed internazionali. Ha creato un sistema per aiutare gli imprenditori ad ottenere il massimo dalle loro aziende, valorizzare le persone, mettere il pilota automatico alle loro attività continuando a fare utili. Ad oggi ha guidato centinaia di imprenditori all'applicazione del sistema fare.utili aiutandoli a raggiungere il successo.

Alessandra Boglioni

Educatrice imprenditoriale



Esperta di processi di educazione e da 7, in modo specifico di educazione imprenditoriale. Responsabile e relatrice del percorso Metodo e SiStudio, insieme a Michele Rossini del percorso di educazione imprenditoriale per dentisti. All'interno di Fare Utili® ricopre il ruolo di coach (verso la certificazione ICF), l'educatore d'impresa e lo sherpa del business. Nel 2021 ricoprirà il ruolo di Direttore Tecnico di Fare Utili®. Il suo motto: "ispirare i leader delle organizzazioni a pensare al loro business da una prospettiva diversa per permettere alle persone di realizzare la vita che desiderano!"

Astidental SpA

Via del Lavoro, 9 • 14100 Asti (AT)
tel. (+39) 0141.492311 • info@bquadro.it

www.bquadro.it

SiStudio. DIGITAL

La nuova era.
Impara a dominare
il cambiamento
nell'era digitale.



Stiamo entrando in una nuova era in cui non è più importante quanto sono veloci i nostri strumenti digitali, ma quanto siamo veloci noi nel prendere le decisioni per usarli al meglio.

www.bquadro.it

La nuova era. Impara a dominare il cambiamento nell'era digitale.

Digitalizzare o non digitalizzare? Non è questo il problema, non più. Oggi la digitalizzazione è una necessità e semmai la domanda giusta da farsi è: come posso digitalizzare al meglio il mio studio?

Organizzare il lavoro quotidiano con strumenti digitali vuol dire acquisire competenze trasversali. Da una parte occorre, ovviamente, saper organizzare, saper gestire. Dall'altra occorre comprendere quali sono gli strumenti e i flussi connessi alla transizione digitali. Diventare "digitali" è comunque un vantaggio, in quanto permette di creare il substrato tecnologico e culturale necessario anche alla digitalizzazione della parte medica dello studio.

Con il suo nuovo format il corso "SiStudio Digital" è la scelta ideale per tutti i professionisti, gli studi e gli imprenditori che intravedono la necessità di andare oltre i limiti del proprio quotidiano. Siete pronti per entrare da protagonisti nell'era digitale?



Il primo percorso che ti permette di costruire il tuo modello organizzativo e di gestione dello studio sfruttando tutto il potenziale degli strumenti digitali alla tua portata.

Programma del corso

18 NOVEMBRE – M. Rossini

Introduzione alla digitalizzazione dei processi di studio e al "pensiero digitale"

Introduzione al metodo di lavoro in educazione d'impresa e del metodo SiStudio-Bagua

La digitalizzazione del processo di marketing

La digitalizzazione del processo di vendita

Partecipanti: titolari, soci e "prime linee"

19 NOVEMBRE – M. Rossini

Valorizzazione delle persone

Il ruolo delle persone affinché il piano di digitalizzazione abbia successo

Relazione con il paziente

La SEGRETERIA al centro del sistema digitale

Partecipanti: titolari, soci e "prime linee"

Dicono di noi:

I partecipanti dichiarano un incremento delle vendite da un 5-15% fin dal primo giorno di applicazione della strategia di vendita presentata.



2 DICEMBRE – P. Torregrossa

Antifragilità

Mindset digitale

Partecipanti: titolari, soci e "prime linee"

3 DICEMBRE – P. Torregrossa, A. Boglioni

Costituzione dello studio

Partecipanti: Dipendenti /prime linee, segreterie e assistenti

20 GENNAIO 2023 – M. Rossini e G. Turla

Ripasso e ripresa del lavoro fatto (punto nave)

Clinica digitale

Organigramma

Cash-Flow

I numeri dello studio/statistiche nel sistema digitale

Partecipanti: titolari, soci e "prime linee"

21 GENNAIO 2023 – M. Rossini, P. Torregrossa, A. Boglioni

Redazione del Piano di Digitalizzazione

Canvas - Bagua - Ruota dello Studio - Scheda obiettivo

Partecipanti: titolari, soci, "prime linee"